



Strom und Gas in bester Gesellschaft.

Unser Portfolio besteht aus ca. 300 Gas- und Stromtarifen für Privat- und Gewerbekunden.

Wir kooperieren mit **namhaften Energieversorgern** und mit vielen Anbietern besteht eine jahrelange, teils exklusive Zusammenarbeit. **TELESON überzeugt** die großen und regionalen Lieferantenpartner durch ein effizientes Vertriebsnetz, transparente Prozesse und die jahrelange Expertise im Vertrieb.

Große nationale und internationale Energieversorger, alteingesessene Stadtwerke und Newcomer auf dem deutschen Energiemarkt setzen auf TELESON und unsere ausgereiften und erprobten Direktvertriebskonzepte.

Unsere Erfahrung und unsere Kompetenz bieten den Energie-lieferanten Mehrwerte, die sich wiederum positiv für unsere Vertriebspartner auswirken. So arbeiten wir beispielsweise seit vielen Jahren direkt mit Vattenfall zusammen, vermarkten exklusive Tarife und garantieren zuverlässig attraktive Provisionen, die wir selbstverständlich pünktlich an Sie auszahlen.

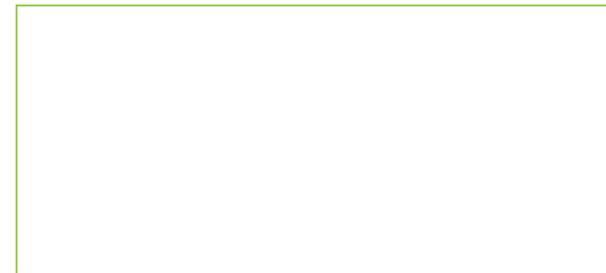
Unsere Partner schätzen unser langjähriges Know-how und eine vertrauensvolle und erfolgreiche Zusammenarbeit mit TELESON. Mit unserer Expertise decken wir im Direktvertrieb ein breites Spektrum ab und überzeugen durch Beratung, Seriosität und individuellen Service.

Werden Sie ein Teil der erfolgreichen TELESON-Familie!

TELESON – Wir haben die Energie.

Die TELESON Vertriebs GmbH ist ein unabhängiger Direktvermarkter von Strom und Gasprodukten. Wir blicken zurück auf eine rund 20jährige Unternehmensgeschichte. Heute sind wir Marktführer bei der Vermittlung von Strom- und Gasstarifen im Direktvertrieb mit mehr als 3 Mio. vermittelten Kunden.

Monat für Monat managen wir rund 30.000 neue Kundenaufträge und zahlen an unseren Vertrieb über 2,5 Mio. Euro Provisionen aus. Die TELESON Vertriebs GmbH ist die Vertriebseinheit der TELESON AG, mit Firmensitz in München. Seit 2011 vermarktet TELESON über die Tochter TELESON Energie GmbH auch eigene Gasprodukte und gehört heute zu den am schnellsten wachsenden Gasanbietern in Deutschland.



TELESON Vertriebs GmbH

Paul-Gerhardt-Allee 48 • 81245 München • www.teleson.de
Geschäftsführer Dr. Helmut Schmidt, Frank Bröckl
Amtsgericht München, HRB 180774



Stand 04/2023



TELESON
Wir haben die Energie.

Wir haben die Energie.

Sie arbeiten für den Marktführer bei der Vermittlung von Strom- und Gasverträgen im Direktvertrieb.



Ihr Image – Sie sind der Partner Ihrer Kunden.

Als TELESON Energiereferent brauchen Sie keine Vorkenntnisse, um erfolgreich zu sein. **Sie verkaufen ein Produkt, das jeder kennt und jeder benötigt.** Ein zufriedener Kunde ist übrigens Ihre beste Empfehlung.

Nutzen Sie sie.

Wir begleiten Sie bei Ihren ersten Schritten und selbstverständlich auch, wenn Sie eigene Teams aufbauen und langfristig bei TELESON Karriere machen möchten. Unser Angebot: Sie profitieren vom Wissen erfolgreicher TELESON Kollegen und den lukrativen Modellen, die wir für Einsteiger, Nebenberufler, Teamaufbauer oder hauptberuflich Tätige entwickelt haben.

Starten Sie Ihren Erfolgsweg im Energiemarkt.



Unser Versprechen – profitieren Sie von unserer Expertise.

Wir stellen Ihnen modernste Tools für Ihre Arbeit zur Verfügung, die Sie im Beratungsgespräch nutzen können, um beispielsweise die Ersparnis beim Tarifwechsel zu demonstrieren. Unsere Werkzeuge sind **kostenlos und erprobt** – seit rund 20 Jahren sind wir erfolgreich im Direktvertrieb tätig. TeleSon erkannte früh die Bedeutung der Digitalisierung des Vertriebs und investiert daher seit Jahren konsequent in **richtungsweisende eigene Softwareentwicklungen** und maßgeschneiderte IT.



Zum Beispiel in die TELESON App, die auch im „**offline-Betrieb**“ genutzt werden kann. Unabhängig davon, wo Sie sich befinden und wie gut Ihre aktuelle Internetverbindung ist, die App funktioniert - für Tarifrechner, Auftragsbuch, Datenerfassung.

Und mit **rSign by TELESON** kann Ihr Kunde gleich im Kundenportal unterschreiben. So schließen Sie auch ohne direkten Kontakt und mit maximalem Kundenkomfort Aufträge ab: Schnell, flexibel und sicher.

Der Energiemarkt – attraktiv, dynamisch und lukrativ.

Die Strom- und Gasmarktpreise in Deutschland gehören zu den höchsten in Europa und kennen seit Jahren nur eine Richtung: nach oben.

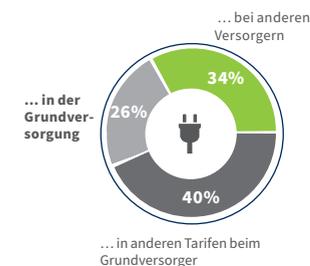
Trotz der Liberalisierung des Energiemarkts in Deutschland nutzen bisher nur wenige Kunden die Chance, zu einem günstigeren Anbieter zu wechseln. **Über 50 %** der Privat- und Gewerbekunden sind noch bei ihrem Grundversorger.

Hier kommen Sie als Energiereferent ins Spiel, der dieses Potenzial nutzen kann.

Mit Ihrer Erfahrung, Ihrem Wissen und Können klären Sie Ihre Kunden auf, wie einfach und sicher ein Wechsel des Energieanbieters ist und dass sich damit bares Geld sparen lässt.

Und das Beste daran ist: nicht nur **Ihr Kunde profitiert**, auch **Sie verdienen** attraktive Abschluss- und dauerhafte Bestandsprovisionen **und gewinnen neue zufriedene Klienten.** Als Vertriebspartner der TELESON können Sie aus einem breiten Tarifangebot wählen und Privatkunden und gewerbliche Kunden dabei unterstützen, ihre Energiekosten zu optimieren.

Anteile der Stromkunden ...



Anteile der Gaskunden ...

